

選ばれ続ける歯科医院へ 歯科医院 経営改善セミナー

歯科コンサルティングで全国**540**医院を超える支援実績を持つコンサルタントが
劇的な環境変化の中でも、歯科医院が永続する為のノウハウと、
現場・医院での**改善活動の実践ポイント**をお伝えします。

ご希望の医院様に、**直近1年間の診療実績分析サービス**を
参加者無料特典として実施させていただきます！

参加者
特典！

【日時】

2021年10月31日(日)

13:30~17:30 (受付開始12:30~)

50医院
限定！

【参加料】:5,000円(1医院2名様まで可)

【〆切】:2021年10月24日(日)

【会場】:TKP札幌カンファレンスセンター

札幌市中央区北3条西3丁目1-6 札幌小暮ビル

【第1部】2025年を見据えた歯科医院経営の成長戦略

講師 中野善夫 Yoshio Nakano

PMC株式会社 代表取締役会長 兼 CEO

エグゼクティブコンサルタント



医業といえども経営であり、経営的に成功しなければ、先生ご自身が使命とする診療理念・診療方針が実現することはありません。多くの経営セミナーや勉強会に参加するドクターは多いものの、経営業績向上の成果獲得に苦勞しているのも事実です。それは、理事長・院長たちが「**経営の原理原則**」を知らないことが起因しています。確かな診療技術や優秀な人材も、活かし方を誤れば全て無意味となってしまうのです。医院の存続と成長を保証するのは、正しい経営戦略の存在のみです。本セミナーでは、歯科医療業界を取り巻く環境の変化と成功へのキーワードをお伝えいたします。

【第2部】年商1億円⇒3億円超！自費率10%⇒30%超！

秘訣は立地ではなく、実は〇〇だった！

講師 村松瑞人 Mizuto Muramatsu

医療法人社団 あおば歯科クリニック 理事長

新潟県長岡市にて開業



あおば歯科クリニックは新潟県長岡市でユニット10台で開業されています。長岡市は人口27万人弱と決して大都市ではありません。加えて、医院の立地環境は住宅街の中に入り込み、その周りは水田に囲まれている為、決して恵まれた条件とは言えません。しかしながら、月間患者数は800人⇒2000人超に！年商は1億円⇒3億円超に！自費率は10%⇒30%超を達成！！来期はユニット13台に拡張し、年商4億円超も見込まれます！中期計画ではユニット15台に拡張し、年商5億円超を目指しています。恵まれない環境下でも持続的成長を遂げる軌跡を、経営改善の手順と実践事例を交えながら、余すところなく語っていただきます！